



Genug davon, alles zu managen, ausser dein eigenes Business?

**SaaS Sales Leader
mit Option auf Beteiligung (w/m/d)**

Manage dein eigenes Business!

Aivie ist ein junges B2B Unternehmen im Bereich Marketing Automation. Wir haben erfolgreich ein Produkt entwickelt und zur Marktreife geführt. Aktuell wollen wir unseren Vertrieb professionalisieren und skalieren. Dazu machen wir Platz für eine:n weitere:n Partner:in an der Spitze – mit dem richtigen Spirit für organisiertes Wachstum. Aivie hat den Sitz in Zürich, das Team arbeitet 100% remote.

Darum geht's:

- Du beschleunigst das Wachstum im DACH Raum mit Umsatz- und Margenverantwortung.
- Du betreibst aktive Marktbeobachtung zur Erschliessung von relevanten Netzwerken.
- Du betreust ausgewählte Kund:innen, Partner:innen und führst Verhandlungen.
- Du baust zusammen mit dem Marketing eine funktionierende Vertriebsorganisation auf.

aivie.ch



Das steckt für dich drin

- Du kannst unternehmerisch arbeiten, dich auf Augenhöhe mit den Gründern einbringen und verschwendest keine Zeit mit Politik.
- Du kannst direkt Wirkung erzielen und arbeitest an Ergebnissen, nicht an Folien.
- Du kannst eigenverantwortlich und ortsunabhängig arbeiten, 100% remote.
- Du kannst dir eine Beteiligung und damit deinen Anteil am Erfolg sichern.

Du passt zu uns, wenn...

- Du Erfahrung im Sales hast und dir die SaaS-Branche Spass macht.
- Du Erfolge im Business Development vorweisen kannst.
- Du Erfahrung mit Growth Hacking Strategien und deren Umsetzung hast.
- Du z.B. aufgrund deines Backgrounds aus der Finanz-, Tech- oder Consulting-Branche weisst, worauf es ankommt (z.B. Datenschutz).
- Du Erfahrung in Finanz- oder Legal Themen mitbringst (nice to have).
- Du dich ins Unternehmen einkaufen möchtest.

Du bist die richtige Person für den Job?
Dann schreib uns an iseemyself@aivie.ch