



Lead Sales & Business Development

SaaS B2B (w/m/d), Growth Hacking DACH

Du handelst unternehmerisch, kannst gut mit Menschen und Technologie?
Wir bieten dir die Möglichkeit Marketing Automation in Unternehmen zu bringen!

Aivie ist ein junges B2B Unternehmen im Bereich Marketing Automation. Wir schaffen mit digitalen Technologien einen echten Mehrwert für Menschen. Unser ganzheitliches, flexibles und einfaches Marketing Automation Tool ermöglicht Unternehmen den Aufbau erfolgreicher Kundenbeziehungen auf Knopfdruck. Damit sind wir spannend für Unternehmen, die ihr Business digital und mit maximalem Datenschutz voranbringen wollen. Aivie hat den Sitz in Zürich, das Team arbeitet 100% remote.

Für unser attraktives Tool, suchen wir dich im B2B Sales & Business Development, insbesondere für:

- Erweitern der Sales Pipeline, Generieren von neuen B2B Leads, Ansprache und Begleitung von (potentiellen) Kunden bis zum erfolgreichen Einsatz von Aivie.
- Beschleunigung des Growth Hackings im DACH Raum, mit Monitoring, Forecasting sowie Zielerreichung, Umsatz- und Margenverantwortung.
- Aktive Marktbeobachtung, Erschliessung von relevanten Netzwerken, Weiterentwicklung des Partnernetzwerks.
- Weiterentwicklung und Erarbeiten von Lösungen für spezifische Kundenbedürfnisse zusammen mit dem Product Owner, Erweitern der Value Proposition.

aivie.ch



Das steckt für dich drin

- Du kannst unternehmerisch arbeiten, dich auf Augenhöhe mit den Gründern einbringen und hast die Möglichkeit, Teilhaber:in zu werden.
- Du zeigst dein Profil im Bereich Marketing Automation. Du stehst für das, was du tust.
- Du kannst selbstständig und ganzheitlich arbeiten, auf deinem Gerät, 100% remote, 100% online.

Du passt zu uns wenn...

- Wir sagen Zielgruppe, du sagst Netzwerk! Du bist gut vernetzt in der Branche und hast einschlägige Erfahrung im Sales und in der B2B-Leadgenerierung.
- Wir sagen Wachstum, du sagst Funnel! Du hast Erfahrung im Aufbau von Sales Strategien für SaaS. Du hast die Tools im Griff und setzt sie gekonnt für eine gelungene Touchpoint Experience ein.
- Kund:innen fragen, hast du Antworten auf Fragen im Bereich Sales Funnel, Marketing Automation, Tool Integration.

Du bist die richtige Person für den Job?

Dann schreib uns an mkt@aivie.ch